

## Bras Droit du CEO

### À propos de Mitsio Motu

Mitsio Motu est une entreprise spécialisée dans l'utilisation des données et des nouvelles technologies pour permettre un accès universel et de qualité aux services de base (énergie, eau, connectivité, hygiène, culture, transports publics et logistique, santé, éducation, culture...) et plus généralement la conception et le déploiement de solutions à impact.

Nous fournissons aux gouvernements, entreprises, fonds d'investissement, institutions et ONG des informations et des outils pertinents pour les aider à prendre la bonne décision, qualifier la réalité du terrain, planifier de manière optimale leurs investissements et ressources, lever des fonds et suivre leurs opérations. Nous opérons un modèle unique, intégré verticalement, et opérons sur le terrain, au dernier kilomètre, tout en développant de nouvelles technologies et en interagissant avec les décideurs.

Mitsio Motu opère depuis ses bureaux de Lomé (Togo), Lagos (Nigeria) et Paris (France). Depuis sa création en 2018, Mitsio Motu a réalisé diverses missions à travers l'Afrique de l'Ouest (France, Sénégal, Nigeria, Togo, Bénin, Sierra Leone, Ouganda, RDC, Tanzanie...) pour le compte de clients privés et publics intervenant dans différents secteurs. Depuis 2018, Mitsio Motu a connu une forte croissance et a participé à des projets importants tels qu'un recensement des infrastructures à l'échelle nationale (plus de 150 types d'actifs différents), le développement d'un géoportail pour un gouvernement et un plan de déploiement massif d'infrastructures (plus de 50 000 actifs déployés).

L'entreprise vise désormais à capitaliser ses connaissances, automatiser ses procédures, développer de nouvelles solutions technologiques, renforcer sa position au Nigeria, au Togo et en France et se développer sur de nouveaux marchés.

### Votre mission

Votre mission est d'accompagner le CEO dans l'identification de nos prochains partenaires et clients, et de participer à la communication qui rendra Mitsio Motu plus visible, afin que nous puissions atteindre un million de bénéficiaires finaux supplémentaires.

En tant que caméléon, suivant les besoins et les priorités, vous l'accompagnerez dans la gestion des activités de développement commercial et de communication :

- Identifier les clients potentiels : entreprises et interlocuteurs décideurs
- Suivi des appels à projets et cartographie des écosystèmes
- Donner un coup de main sur les appels d'offres
- Participation aux réunions, reporting et suivi
- Réalisation de présentations, rapports et études de marché
- Rédaction d'articles et production de divers contenus de communication

Vous interviendrez également sur des sujets de communication interne (recherches et notes sectorielles) et accompagnerez le CEO dans ses activités quotidiennes.

Selon votre implication et votre adaptabilité, vous pourrez aborder d'autres sujets.

### Les profils que nous recherchons:



Vous êtes diplômé de préférence d'une grande école de commerce, d'un cursus de sciences politiques ou de toute formation universitaire de haut niveau en sciences sociales (autres profils bienvenus). Curieux et impliqué, vous avez envie de participer à des sujets stratégiques au sein d'une entreprise à mission.

Vous avez un excellent sens de l'écoute et votre esprit analytique/critique vous permet de gérer facilement plusieurs tâches.

Sociable, vous vous intégrez rapidement dans une équipe préalablement constituée.

Doté d'un bon relationnel, avec tous types d'interlocuteurs (administration, secteur privé, citoyens, etc.)

Vous possédez d'excellentes compétences rédactionnelles et relationnelles

Vous êtes résilient et capable de travailler sur le terrain dans des environnements parfois difficiles sur le plan opérationnel.

"Orienté résultat", et capable de trouver des solutions dans des situations d'urgence

Autonome, enclin à proposer des initiatives pour optimiser le travail d'équipe.

**Obligatoire:**

- Français (courant)
- Anglais (C1)
- Maîtrise de Google et Suite Microsoft

**Type de contrat:**

Stage à temps plein - 6 mois - Salaire compétitif selon profil

Pour les profils internationaux, Transport international, logement, complémentaire santé, frais de déplacement sur le terrain, seront pris en charge

**Où:**

Basé à Lomé, au Togo.

Divers voyages à travers l'Afrique subsaharienne.

**Procédure de recrutement:**

1) Premier contact téléphonique RH 2) Entretien technique 3) Entretien final avec l'équipe dirigeante

Envoyez votre CV et lettre de motivation, ainsi que tout document ou lien pertinent (Github, projets précédents...) avec le titre email suivant 24-01-INTERN-BUSDEV à :[candidature@mitsiomotu.com](mailto:candidature@mitsiomotu.com) et postulez pour un entretien sur notre calendrier: <https://doodle.com/meeting/participate/id/b6Y6BZLa>